Fördermittel - muss das sein?

Stimmt. Fördermittel zu erhalten ist für einen Unternehmer nicht einfach. Und oft auch noch mit Aufwand verbunden. Dazu kommt im Schwäbischen noch der Satz: "Was nichts kostet, ist auch nichts wert."

Deshalb habe ich zwanzig Jahre ohne jegliche Fördermittel gearbeitet. Aber es gibt Situationen, in denen Fördermittel existenziell sind:

- Vor der Gründung, denn da kann eine kompakte, geförderte Beratung ganz schnell und klar die Impulse setzen: das wird funktionieren, das kann nicht funktionieren, hierfür gibt es nie Geld von den Banken, dafür können Sie sogar Investoren finden. Was kann effektiver sein als die Erfahrung aus über 500 Unternehmensberatungen live und direkt zu nutzen, anstatt sein kostbares Geld mit eigenen Versuchen zu verbrennen
- Für Gründer, denn viele Gründer haben zu wenig Geld und leisten sich keine Förderung ... nicht wissend, dann sich in dem Fall das Gründungsrisiko mehr als verdoppelt
- Für Unternehmer und Unternehmen in schwierigen Zeiten, denn da gilt: Schnell handeln, professionelle Unterstützung in Anspruch nehmen, das Geld zusammenhalten, neues Geld auftreiben und das Schiff schnellstmöglich in die richtige Richtung steuern

In allen anderen Bereichen gilt: Ja, es gibt auch Fördermittel für Innovationen, für Seminare und Trainings und dafür, den Gewinn zu steigern - damit die Arbeitsplätze der Mitarbeiter und die Rente des Chefs gesichert werden. Ob Sie diese in Anspruch nehmen möchten , entscheiden Sie selbst.

Doch auch ohne Fördermittel rechnen sich gute Beratungen: Angenommen, durch ein

Unternehmer-Coaching in Höhe von 3.000 Euro steigern Sie Ihren Gewinn nur um 20.000 Euro pro Jahr, dann haben Sie Ihre Investition in zwei Monaten wieder verdient. Deshalb sind wir auch gerne bereit, mit Ihnen über eine ergebnisorientierte Bezahlung zu sprechen.