Krisen sind wie Lawinen

In Krisenzeiten gilt für Unternehmer: Je früher man eingreift, desto schneller und einfacher geht es. Einen Schneeball kann jeder Unternehmer aufhalten, aber wenn es immer weiter bergab geht, wird aus dem Schneeball eine Lawine - und die kann tödlich sein.Ein kleines Feuer können Sie bändigen, aber einen Flächenbrand?

Da in Krisen das Geld besonders knapp ist, hat die KfW das Krisen-Coaching-Programm entwickelt. Im ersten Schritt über das Programm "Runder Tisch". Damit fördert die KfW die kompetente Beratung durch einen erfahrenen Unternehmensberatung. So bleiben die Kosten für Sie überschaubar - und Sie erhalten nicht nur erste Hilfestellung, sondern erfahren auch, ob nur Ihr Unternehmen, oder auch Ihre Existenz gefährdet ist. Und was Sie konkret dagegen tun können.

Auf dieser Grundlage unterstützt Sie dann das KfW Turn-around-Programm bei der Umsetzung durch eine weitere Förderung der Unternehmensberatung. Das ist in dieser Situation besonders wichtig, denn wer will schon alleine der Bank gegenüberstehen, mit den Mitarbeitern um Einschnitte streiten und gleichzeitig noch neue Kunden gewinnen?

Eingreifen lohnt sich, denn oft sieht man in der Krise keinen Ausweg mehr - aber im Turn-around-Coaching zeigt sich dann ein Weg:

"Wenn wir Sie nicht hätten, wären wir im Frühjahr in Konkurs gegangen. So haben wir den Umschwung geschafft. Und vor allem gelernt, wie wir selbst unser Unternehmen noch besser, noch profitabler und unabhängiger von den Banken machen können."

Inhaber eines Handwerksbetriebs im Schwarzwald*

"Ohne Sie wären wir pleite gewesen!" Inhaberin einer Arztpraxis*

"Wenigstens konnten wir durch den Turn-around mit Ihnen unser privates Vermögen und unsere Altersvorsorge retten und das Unternehmen inklusive der Schulden verkaufen!"

Inhaber eines Import-Unternehmens*

"Als wir das Coaching starteten, stand ich auf Hartz IV-Niveau. Heute verdient meine Agentur wieder richtig Geld. Danke."

Chefin einer Werbeagentur*

"Ich hatte keine Hoffnung mehr. Erst die Beratung, die Entwicklung einer persönlichen Perspektive, die Unterstützung bei den Banken und der Verkauf meiner Praxis haben mir geholfen, wieder auf die Beine zu kommen." Zahnarzt*

"Die Banken hatten mich aufgegeben - und ich die Banken. Ich hätte nie geglaubt, dass wir noch Geld für die Sanierung bekommen hätten." Unternehmer im Bereich Erneuerbare Energien*

*Gerne vermitteln wir Ihnen im persönlichen, vertraulichen Gespräch den direkten Kontakt zu einem der von uns im Turn-around beratenen Unternehmern.